

La Bibliografía en Inglés sobre la Economía Colombiana (1978-1983)

Francisco Elías Thoumi*
Nov. 1983

I. INTRODUCCION

En este ensayo se pretende lograr varios fines. Primero, presentar en forma comentada los libros, capítulos de libros, monografías y artículos académicos que se han publicado en inglés recientemente y cuyo objeto de estudio principal o parcial ha sido la economía colombiana. Segundo, identificar algunas características de las investigaciones sobre la economía colombiana efectuadas en los Estados Unidos. En esta forma, la audiencia académica colombiana puede informarse sobre publicaciones existentes en inglés y sobre la imagen de Colombia como objeto de investigación en los ámbitos de habla inglesa.

Los artículos comentados comprenden los publicados en revistas académicas, capítulos en libros y una monografía publicados durante el período 1978-82. Los libros incluidos cubren el mismo período y parcialmente el año 1983 puesto que se comenta uno publicado en esta fecha.

Un número importante de las publicaciones sobre Colombia son de carácter interdisciplinario. El autor decidió incluir en esta bibliografía los trabajos multidisciplinarios que él consideró que tenían carácter económico importante. Dada la naturaleza de las ciencias sociales, otra persona podría haber trazado la línea separando lo "económico importante" de lo "no importante" de manera diferente y hubiera podido

*Las opiniones expresadas en esta bibliografía son personales del autor y no tienen relación con políticas del Banco Interamericano de Desarrollo. El autor agradece a Gregorio Beltrán algunas sugerencias hechas a un borrador de este documento y a María del Pilar Tovar por su paciente y eficaz asistencia mecanográfica.

incluir más o menos trabajos. Se espera que a pesar de esta dificultad de definición, la bibliografía comentada satisfaga las metas propuestas.

II. COMENTARIOS GENERALES

Se comentaron 10 libros y 45 artículos, monografías y capítulos de libros.

Tres de los libros son compilaciones de ensayos sobre distribución del ingreso, industrialización y la economía política de los gobiernos del Frente Nacional. Los otros siete libros se pueden catalogar en dos de historia económica, los cuales enfatizan problemas relacionados con la economía cafetera; dos que estudian la incidencia del gasto público, y tres que estudian problemas relacionados con las políticas de industrialización y comercio exterior.

Para clasificar la temática de los 45 ensayos cortos comentados, se estableció la siguiente lista de temas: agricultura y desarrollo rural, comercio internacional, demografía, cambio tecnológico, historia económica, políticas macroeconómicas, industrialización, desarrollo regional y urbano, finanzas públicas, moneda y banca, distribución del ingreso y pobreza, economía política, sectores que no utilizan tecnologías modernas, planificación económica, empleo, minería y economía ilegal. Cada ensayo se clasificó como perteneciente a una o dos de las categorías indicadas, de acuerdo con lo que el autor consideró eran los temas más importantes desarrollados en cada ensayo. El cuadro siguiente resume la clasificación así hecha.

Temática de los Ensayos Cortos

Categoría	Ensayos número	Número de ensayos
Distribución del ingreso y pobreza	4, 5, 6, 11, 14, 15, 18, 22, 26, 34, 35, 38	13
Desarrollo regional y urbano	4, 12, 13, 15, 16, 17, 18, 24, 25, 32, 33, 44	12
Economía política	1, 9, 19, 20, 21, 25, 31, 36, 38	9
Agricultura y desarrollo rural	1, 5, 14, 22, 23, 30, 38, 42, 44	9
Industrialización	2, 3, 19, 20, 21, 32, 40, 41	8
Cambio tecnológico	2, 3, 27, 44	4

Sectores que no utilizan tecnologías modernas	7, 8, 28, 34	4
Comercio internacional	23, 29, 40, 45	4
Finanzas públicas	10, 13, 26	3
Planificación económica	11, 24, 42	3
Historia económica	10, 27, 30	3
Demografía	6, 17, 43	3
Empleo	7, 8, 36	3
Minería	31	1
Economía ilegal	9	1
Moneda y banca	37	1
Políticas macroeconómicas	—	0

La temática encontrada muestra una fuerte concentración en problemas de distribución del ingreso y pobreza, desarrollo regional y urbano, economía política, agricultura y desarrollo rural e industrialización. Es notable la falta de publicaciones sobre características y políticas macroeconómicas generales y sobre problemas de moneda y banca, minería y economía ilegal.

Este vacío es interesante dado que la economía colombiana ha sido en los últimos 15 años desde el punto de vista macroeconómico, una de las más, sino la más estable de América Latina, lo cual hace que en el estudio de Colombia se pueda aprender bastante acerca de los impactos de diferentes políticas sobre el nivel global de actividad económica. Asimismo, es curioso que los cambios dramáticos que la economía colombiana ha sufrido en su sector financiero, el gran desarrollo de la economía ilegal, y el desarrollo minero esperado en el futuro no hayan atraído el interés de quienes escriben sobre economía colombiana en inglés.

Los 45 ensayos se clasifican de acuerdo a la revista o manera en que han sido publicados en la siguiente forma:

Publicación	Número	Porcentaje
Journal of Inter-American Studies and World Affairs	7	15.6
World Development	5	11.1
Economic Development and Cultural Change	4	8.9
Inter-American Economic Affairs	3	6.7
Journal of Development Economics	2	4.4

Journal of Development Studies	2	4.4
Journal of Latin American Studies	2	4.4
Latin American Urban Research	2	4.4
Monografías	1	2.2
Capítulos en libros	6	13.3
Otras revistas	11	24.4

La sexta parte de los ensayos se encontraron en el Journal of Inter-American Studies and World Affairs, una revista de carácter multidisciplinario, leída por latinoamericanistas. Sumando a éstos los ensayos publicados en otras revistas similares: Journal of Latin American Studies e Inter-American Economic Affairs se encuentra un total de 12 ensayos (26,7%).

Las publicaciones en revistas especializadas en desarrollo económico son: World Development, 5; Economic Development and Cultural Change, 4; Journal of Development Economics, 2; Journal of Development Studies, 2; y Journal of Developing Areas, 1; para un total de 14 (31,1%).

El resto, o sea 19 (42,2%) se encuentran en revistas o en libros especializados en algún tema específico.

Al analizar la nacionalidad de los autores se encuentra que el 18,9% de los artículos en revistas, capítulos de libros, o monografías son de colombianos, lo mismo que el 18,2% de los capítulos en los tres libros de colecciones de ensayos sobre Colombia¹, y uno de los siete libros restantes (14.3%). En conclusión, entre un quinto y un séptimo de las publicaciones corresponden a autores colombianos.

El interés de muchos autores extranjeros en Colombia es muy transitorio. Tomando los autores extranjeros en la lista de ensayos cortos y capítulos de los tres libros de lecturas sobre Colombia, se encuentran 41 nombres. Excluyendo de esta lista a seis autores cuya contribución principal ha sido en el campo de historia o ciencia política, y que han publicado otros trabajos sobre Colombia no incluidos en esta bibliografía, quedan 35 nombres. Entre estos extranjeros, Albert Berry figura como autor o coautor de siete ensayos. Gary Fields es autor de cuatro ensayos en un campo bastante limitado. Entre los restantes, hay dos autores que figuran en tres ensayos, cuatro en dos ensayos, y 27 en

1. Estos porcentajes se estimaron asignando 1/2 artículo por coautor en casos en que uno de los dos autores fuera colombiano.

solamente un ensayo. Claramente, para la gran mayoría de autores extranjeros, Colombia es un país en el cual pueden estudiar un problema de su interés el cual genera su motivación. Entre ellos, Albert Berry es el único que podría clasificarse claramente como "Colombianista".

Repitiendo el ejercicio anterior entre autores de nacionalidad colombiana, se encuentra solamente un total de 11 nombres. Al excluir los politólogos de la lista, ésta queda recudida a 8. La distribución de las publicaciones entre éstos es la siguiente: un coautor de un ensayo, cinco autores de un ensayo, uno de dos y el autor de esta bibliografía quien publicó cinco ensayos y quien no reside en Colombia. Esta distribución muestra que los economistas colombianos, investigadores de la economía colombiana no se proyectan al exterior y por lo tanto no buscan publicar en inglés. Esta afirmación se refuerza por el hecho de que ninguno de los compiladores de libros de lecturas sobre economía colombiana es colombiano.

La mayor parte de la literatura en inglés no se encuentra disponible en castellano. Solamente los libros de Bergquist, Palacios y Morawetz se han publicado en Colombia, así como versiones de seis de los 45 ensayos cortos. (Los números 10, 17, 22, 35, 40 y 41).

Una parte importante de las publicaciones se han llevado a cabo financiadas por las instituciones financieras multilaterales o han sido efectuadas por profesionales que hoy trabajan en dichas instituciones. Así, sumando las publicaciones financiadas por el BIRD, el BID y el FMI, a los de profesionales que hoy trabajan en estas instituciones, se encuentra que cuatro de los seis libros sobre temas específicos y 10 de los 45 ensayos cortos quedan en esta categoría.

III. LA BIBLIOGRAFIA COMENTADA

A. Libros

Bergquist, Charles W. *Coffee and Conflict in Colombia 1886-1910*, Duke University Press, 1978.

Un excelente estudio del desarrollo del café y sus efectos sobre la sociedad. El autor muestra cómo las fluctuaciones en precios mundiales del café indujeron crisis económicas que fueron causa importante de la Guerra de los Mil Días.

Berry, R. A. (compilador), *Essays on industrialization in Colombia*, Arizona State University Press, 1983

Esta colección incluye una historia del desarrollo industrial en el Siglo XX (A. Berry) y estudios sobre el efecto de la gran depresión sobre la industria (S. C. Chu), la relación entre el aprendizaje, empleo y productividad laboral en la industria metalmeccánica (L. Dudley), el cambio tecnológico en la generación de energía térmica (M. Ramírez), la relación entre el tamaño de planta, la proporción de factores y la eficiencia industrial (J. Todd), la utilización del capital fijo en el sector manufacturero (F. Thoumi) y el sistema de control del comercio exterior (C. Díaz Alejandro). Estos ensayos fueron hechos entre 1971 y 1976.

Berry, R. A., R. G. Hellman y M. Solaún (compiladores), *Politics of compromise: coalition government in Colombia*, Transaction Books, 1980.

Este volumen reúne 15 ensayos sobre historia economía y política colombianas durante el Frente Nacional (1958-72) con énfasis en el último tema. Los ensayos están agrupados en tres categorías: los que presentan una perspectiva histórica, los que analizan dimensiones institucionales, y los que estudian políticas gubernamentales. Los autores de los capítulos son M. Solaún; H. F. Kline; R. Losada; G. Hoskin; R. H. Dix; J. M. Ruhl; A. Wilde; F. Cepeda y C. Mitchel, B. Bagley y M. Edel, R. A. Berry, F. E. Thoumi; A. E. Havens, W. L. Flinn y S. Lastarría-Cornhill; R. F. Arnové; y W. P. McGreevey.

Berry, R. A. y R. Soligo (compiladores), *Economic policy and income distribution in Colombia*, Westview Press, 1980.

Este libro reúne 11 ensayos sobre la distribución del ingreso y el impacto de diferentes políticas gubernamentales sobre ella. Los temas tratados y los autores son: la distribución del ingreso en general (R. A. Berry, y R. Soligo), el impacto sobre la distribución del ingreso de a) la reforma tributaria de 1974 (M. Gillis y C. E. McLure Jr.); b) las finanzas públicas municipales (J. F. Linn); c) la inflación (R. A. Berry); d) la educación (B. Kugler); e) las exportaciones no tradicionales (R. A. Berry y C. Díaz Alejandro); f) el turismo (D. L. Roberts); g) la mecanización agrícola (W. R. Thirsk); h) acuerdos para garantizar precios mínimos a productores agrícolas (W. R. Thirsk); i) construcción urbana (R. A. Berry y R. Soligo); y j) vivienda para familias de bajos ingresos (S. O. Bender).

Lombard, Francois J., *The Foreign Investment Screening Process in LDCs: The Case of Colombia, 1967-1975*, Westview Replica, 1979.

Estudia el sistema utilizado en Colombia para regular la inversión extranjera directa (IED). Evalúa la aplicación de los criterios y guías generados por el mismo, y analiza las variaciones en dichas aplicaciones, a la luz del estudio de la evolución histórica de la IED y de las fuerzas políticas y económicas del país.

Meldau, Elke C., *Benefit incidence: public health expenditures and income distribution: a case study of Colombia*, Christopher Publishing House, 1980.

Una estimación de la incidencia de los beneficios del gasto en salud efectuado por el ICSS y el Ministerio de Salud en 1970. La autora utiliza dos medidas de la incidencia y concluye que a pesar de que el gasto en cuestión tiene un efecto progresivo sobre la distribución del ingreso, este impacto no es tan fuerte como el que ella esperaba.

Morawetz, David, *Why the emperor's new clothes are not made in Colombia*, Oxford University Press, 1981.

Un estudio detallado de las exportaciones de confecciones de Colombia, el cual identifica las causas principales del aumento en exportaciones entre 1971 y 1974 y la caída y dificultades encontradas por dichas exportaciones a partir de 1975. El autor identifica como causas principales del cambio en las exportaciones, los papeles jugados por la tasa de cambio, las dificultades para importar rápidamente productos intermedios, el precio de los textiles en el país, el control de calidad, y la falta de confiabilidad en los productores nacionales de materias primas.

Palacios, Marco, *Coffee in Colombia, 1850-1970*, Cambridge University Press, 1980.

Un extenso análisis sobre la introducción y desarrollo de la coficultura en Colombia y sobre su impacto en toda la sociedad. Este volumen ya es lectura obligada de los estudiosos de historia económica colombiana.

Selowsky, Marcelo, *Who benefits from government expenditure? A case study of Colombia*, Oxford University Press, 1979.

Un muy buen estudio del efecto redistributivo de los subsidios a la educación, salud, electricidad, acueducto, alcantarillado y de los préstamos de la caja agraria, los cuales representan en total una tercera parte del gasto público. Este estudio se basa en una encuesta de 4000 hogares en 1974. Los resultados muestran una variación importante en la incidencia de los diversos gastos, pues la de algunos como los de educación superior es más regresiva que la distribución del ingreso personal, mientras que la de otros gastos es relativamente progresiva. Un resul-

tado interesante referente al gasto en electricidad, acueducto y alcantarillado es que la distribución de los nuevos beneficiarios indica una incidencia mucho más progresiva que el promedio.

Wogart, Jan Peter, *Industrialization in Colombia: Policies, Patterns, Perspectives*, J. C. B. Mohor, 1978.

Resume el proceso industrial a partir de 1925, dando énfasis especial al período de sustitución de importaciones de la posguerra, y a la promoción de exportaciones a partir de 1967 hasta 1975 inclusive. El estudio discute costos y beneficios de las diversas políticas de industrialización y su contribución al crecimiento del sector.

B. Artículos, monografías y capítulos de libros

1. Adelman, Alan H., "Colombian friendship groups: constraints on a rural development acquisition system", *The Journal of Developing Areas*, Vol. 15, April, 1981, pp. 457-469.

Explora el desarrollo del programa de "grupos de amigos" en las veredas cafeteras propiciado por la Federación Nacional de Cafeteros con el fin de organizar compras de productos importantes para los pequeños cafeteros tales como fertilizantes. Concluye que cambios en las políticas de la Federación y la necesidad de estos grupos de vincularse a la estructura política departamental y municipal restringen seriamente sus posibilidades de éxito.

2. Baily, Mary Ann, "Factor market structure and technology choice in the Colombian brick industry", *Journal of Development Economics*, Vol. 6, 1979, pp. 573-589.

Este ensayo investiga los factores que permiten que en la industria del ladrillo coexistan firmas de tamaños y tecnologías muy diferentes. Empíricamente se determina que el mayor tamaño está relacionado con mayor intensidad de capital, mayores salarios y mayor acceso a capital, factores que determinan la estructura industrial observada.

3. Baily, Mary Ann, "Brick manufacturing in Colombia: a case study of alternative technologies", *World Development*, Vol. 9, 1981, pp. 201-213.

En países menos desarrollados (PMD) las diferencias en tamaño e intensidad de capital en las firmas de una rama industrial son mayores que en las de los países desarrollados (PD). Utilizando como ejemplo la industria del ladrillo, se investiga si esas diferencias se deben a un

proceso de difusión de tecnología más lento en los PMD que en los PD. La evidencia encontrada indica que ésta es solamente una explicación parcial.

4. Berry, R. Albert, "A positive interpretation of the expansion of urban services in Latin America, with some Colombian evidence", *Journal of Development Studies*, Vol. 14, No. 2, enero 1978, pp. 210-231.

Se argumenta que la rápida urbanización y migración rural-urbana y la alta proporción de empleo generada por el sector servicios es resultado de las funciones de producción y tecnologías disponibles en Colombia. Aduce además, que no hay evidencia que indique que este proceso es menos eficiente que el patrón histórico seguido por los países ahora desarrollados.

5. Berry, R. Albert, "Rural poverty in Twentieth-Century Colombia", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 20, No. 4, noviembre 1978, pp. 355-376.

Cuantifica algunos aspectos de la evolución de la pobreza rural en el Siglo XX, reconociendo su gran incidencia. Encuentra que en las últimas décadas ha habido una gradual aunque modesta mejoría en algunos de estos aspectos, especialmente en educación y salud. Muestra que el salario real ha tenido una tendencia alcista de largo plazo aunque menor que la del ingreso per cápita rural; sin embargo, entre 1965 y 1975 la tendencia fue de una baja notable.

6. Birdsall, Nancy, "A cost of siblings: child schooling in urban Colombia", *Research in Population Economics*, Vol. 2, 1980, pp. 115-150.

Investiga la relación entre el número de hermanos y los años de estudio de cada hijo en las familias urbanas de Colombia. Los resultados indican que existe un "costo" bastante alto de tener hermanos pues los años de educación recibidos por cada individuo están afectados negativamente por este factor.

7. Birkbeck, Chris, "Self-employed proletarians in an informal factory: The Case of Cali's garbage dump", *World Development*, Vol. 6, No. 9/10, 1978, pp. 1173-85.

Estudia los recolectores de desperdicios en el basurero de Cali y encuentra que existe una organización informal en la cual ellos colectan objetos a ser vendidos a recicladores industriales. Los trabajadores en este ramo tienen un horario bastante regular y están bastante organizados para defender el derecho a explotar el basurero. El autor concluye que éste es un trabajo semejante a una operación a destajo.

8. Bromley, Ray, "Organization, regulation and exploitation in the so-called 'urban informal sector': The street traders of Cali, Colombia", *World Development*, Vol. 6, No. 9/10, 1978, pp. 1161-71. Analiza los vendedores callejeros de Cali y encuentra que la mayoría no son pequeños empresarios independientes sino vendedores por comisión, o trabajadores dependientes directamente de algún proveedor. El estudio encuentra que la mayoría de estos vendedores son ilegales y alega que en realidad este sistema de distribución es principalmente una forma en que los productores o mayoristas obtienen los servicios de vendedores evadiendo las obligaciones impuestas por la legislación laboral.

9. Craig, Richard B., "Colombian narcotics and United States-Colombian relations", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 23, No. 3, Agosto 1981, pp. 243-270.

Describe la evolución de la producción y mercado de narcóticos en los años setenta, analizando además las políticas seguidas por los gobiernos colombiano y estadounidense al respecto y los obstáculos encontrados para el éxito de las mismas.

10. Deas, Malcolm, "The fiscal problems of nineteenth-century Colombia", *Journal of Latin American Studies*, Vol. 14, No. 2, 1982, pp. 287-328.

Una excelente historia de los problemas fiscales colombianos del Siglo XIX. El autor discute los impuestos de varios períodos, las dificultades de colección, y razones por las cuales variaban frecuentemente, en particular, aquellas relacionadas con fluctuaciones en precios mundiales de bienes primarios. Se analizan además los ingresos y gastos departamentales de la época.

11. De Melo, Jaime y Scherman Robinson, "The impact of trade policies on income distribution in a planning model for Colombia", *Journal of Policy Modeling*, Vol. 2, No. 1, 1980, pp. 81-100.

Este ensayo desarrolla un modelo multisectorial de equilibrio general computable con el cual se simulan los efectos de las políticas de comercio exterior sobre la distribución del ingreso. El modelo tiene ocho sectores. En el modelo, el sector exportador es productor de bienes primarios solamente. Dentro de este contexto, una política de libre comercio tiende a aumentar la desigualdad en la distribución del ingreso.

12. Dent, David W., "Urban development and government response: the case of Medellín" en Cornelius, W. A. y R. V. Kemper (compiladores), *Metropolitan Latin America: The Challenge and the Response*, Vol. 6 de *Latin American Urban Research*, Sage Publishing Co., 1978, pp. 127-153.

Este es un estudio de la forma en que Medellín ha respondido de manera creativa y exitosa para solucionar diferentes problemas urbanos. El ensayo concluye que el éxito de Medellín frecuentemente perjudica a ciudades aledañas y duda que la ciudad pueda continuar con el mismo éxito dada la mayor complejidad y dificultad de los nuevos problemas previsibles en el futuro.

13. Doebele, W. A., O. F. Grimes Jr., y J. F. Linn, "Participation of beneficiaries in financing urban services: valorization changes in Bogotá, Colombia", *Land Economics*, Vol. 55, No. 1, febrero 1979, pp. 73-92.

Analiza la aplicación del impuesto de valorización para financiar obras públicas en Bogotá, sistema este novedoso en países en desarrollo. Concluye que este sistema no ha afectado de manera perceptible la distribución del ingreso, aunque ha aumentado las alternativas y accesibilidad de varios grupos sociales a locales de trabajo y residencia. A pesar de problemas administrativos y burocráticos, se considera que éste es un sistema valioso que debe utilizarse en otros países.

14. Edwards, William M., "Ten issues in carrying out land reform in Colombia", *Inter-American Economic Affairs*, Vol. 34, No. 3, Invierno 1980, pp. 55-68.

Identifica y discute problemas de procedimiento importantes que deben ser resueltos para que la reforma agraria tenga éxito. Estos incluyen la determinación clara de: las tierras a ser redistribuidas; la compensación a pagarse; la identificación, medida y avalúo de las granjas y haciendas; los beneficiarios; el sistema de tenencia a establecerse; qué pago o contraprestación se va a exigir; cuánta tierra se asigna por familia; qué programas complementarios se necesitan; y quiénes van a administrar dichos programas. Atribuye el fracaso de la reforma agraria colombiana a la falta de definición de estos elementos.

15. Fields, Gary S., "Income inequality in urban Colombia: a decomposition analysis", *Review of Income and Wealth*, Series 24, No. 3, setiembre 1979, pp. 327-341.

Utiliza las encuestas de hogares del CEDE hechas en 1967 y 1968 en Bogotá, Barranquilla, Cali y Medellín. Descompone el índice de Gini y encuentra que el 70% de la desigualdad en el ingreso se debe a diferencias en sueldos y salarios, los cuales están afectados principalmente por niveles educativos. Encuentra además, que la localización espacial no tiene impacto aparente sobre el ingreso.

16. Fields, Gary S., "Place to place migration in Colombia", *Economic Development and Cultural Change*, Vol. 30, No. 3, abril 1982, pp. 539-558.

Explora los determinantes de la migración entre diferentes lugares de Colombia utilizando un modelo del comportamiento migratorio. Económicamente verifica varias hipótesis que confirman la validez de los modelos económicos para explicar la migración. Encuentra además la existencia de grandes diferencias en el ingreso de trabajadores semejantes, lo cual indica que los diferentes mercados laborales no están unidos espacialmente de manera eficiente.

17. Fields, Gary S., "Lifetime migration in Colombia: tests of the expected income hypothesis", *Population and Development Review*, Vol. 5, No. 2, junio 1979, pp. 247-265.

Explora los factores determinantes de la migración y encuentra que en general, las diferencias en oportunidades económicas entre los departamentos juegan un papel central en la determinación de la distribución espacial de la población.

18. Fields, Gary S. y T. Paul Schultz, "Regional inequality and other sources of income variation in Colombia", *Economic Development and Cultural Change*, Vol. 28, No. 3, abril 1980, pp. 447-467.

Utilizando una muestra de 860.000 individuos sacada del censo de 1973 los autores encuentran marcadas diferencias de ingreso entre mujeres y hombres, empleados y patrones, habitantes rurales y urbanos, habitantes de diferentes regiones, personas de diferente grado de educación y diferente edad. Sin embargo, el análisis estadístico determina que la educación es la variable que contribuye más a la desigualdad, seguida por la dicotomía urbano-rural. La localización en las diferentes zonas del país es relativamente poco importante como determinante de la desigualdad.

19. Fierro, Marco F., "The development of industrial capital in Colombia", *Research in Political Economy*, Vol. 3, 1980, pp. 209-234.

Este ensayo se concentra en el estudio del proceso de acumulación de capital industrial después de 1930 y los instrumentos que se han creado para que una economía en crecimiento genere riqueza para pocos y miseria para muchos.

20. Fleet, Michael, "The politics of automobile industry development in Colombia", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 24, No. 2, mayo 1982, pp. 211-239.

Describe los contratos con las empresas automotrices transnacionales y analiza la falta de cumplimiento de algunas cláusulas como resultado de la interacción de fuerzas del gobierno, las empresas transnacionales y el sector privado colombiano.

21. Fleet, Michael, "Host country multinational relations in the Colombian automobile industry", *Inter-American Economic Affairs*, Vol. 32, Verano 1978, No. 1, pp. 3-32.

Examina la interacción entre las estrategias, políticas y reglamentos a través de los cuales el gobierno ha intentado controlar las empresas transnacionales productoras de automóviles y las estrategias y recursos con que éstas han intentado neutralizar y circunvenir las medidas del gobierno.

22. García García, Jorge, "The nature of food insecurity in Colombia" en A. Valdés (compilador) *Food Security for Developing Countries*, Westview Press, 1981, pp. 123-142.

Este estudio encuentra que las fluctuaciones en producción de alimentos y en la disponibilidad de divisas no han afectado significativamente la disponibilidad de alimentos en el país; sin embargo, fluctuaciones relativamente pequeñas en los precios de los alimentos han tenido un impacto fuerte sobre la desnutrición, debido a la desigual distribución del ingreso.

23. García García, Jorge, "The effects of exchange rates and commercial policy on agricultural incentives in Colombia, 1953-1978", *International Food Policy Research Institute*, 1981.

Esta monografía estudia los efectos de las políticas de sustitución de importaciones y promoción de exportaciones entre 1953 y 1978 sobre los incentivos agrícolas. Muestra cómo las políticas beneficiaron al sector industrial y perjudicaron al agrícola; y dentro de éste perjudicaron más a la producción para exportación que a los alimentos.

24. Gilbert, Alan, "Bogotá: politics, planning, and the crisis of lost opportunities", en Cornelieus, W. A. y R. V. Kemper (compiladores),

Metropolitan Latin America: The Challenge and the Response, Vol. 6 de *Latin American Urban: Research Series*, Sage Publishing Co., 1978, pp. 87-126.

Analiza el crecimiento reciente de Bogotá y los problemas sociales, económicos y físicos que han surgido, las barreras y dificultades encontradas por las soluciones propuestas a dichos problemas y evalúa los intentos de planificación del crecimiento. El autor critica las acciones del sector privado y de los planificadores y políticos municipales y nacionales.

25. Gilbert, Alan, "Pirates and invaders: land acquisition in urban Colombia and Venezuela", *World Development*, Vol. 9, No. 7, pp. 657-678.

El autor estudia el apoyo que el gobierno le ha dado a las invasiones de tierras públicas y privadas en Valencia (Venezuela) y a las invasiones piratas en Bogotá. Concluye que estos mecanismos proveen válvulas de escape a la presión social y por eso, en lugar de atentar contra el sistema político y económico lo apoyan.

26. Gillis, M. y C. E. McLure Jr., "Taxation and income distribution: The colombian tax reform of 1974", *Journal of Development Economics*, Vol. 5, 1978, pp. 233-258.

Describe la reforma tributaria de 1974 y simula el impacto redistributivo de la misma, encontrando un efecto progresivo significativo. Utilizando cifras para 1975 muestra que la reforma fue bastante progresiva, al menos en su impacto inicial. Este ensayo está reproducido en el libro compilado por Berry y Soligo.

27. Horna, Hernán, "Transportation modernization and entrepreneurship in Nineteenth Century Colombia", *Journal of Latin American Studies*, Vol. 14, No. 1, mayo 1982, pp. 33-54.

Estudio histórico que realiza las dificultades y costos en el transporte interno del país en el Siglo XIX y analiza la contribución de varios empresarios a la modernización del transporte fluvial y ferroviario.

28. Huddle, Donald L., "An analysis of the saving behavior of a group of Colombian artisan entrepreneurs", *World Development*, Vol. 7, 1979, pp. 847-864.

Este estudio encuentra que los artesanos tienen una tasa de ahorro muy alta. Este comportamiento se explica por las altas tasas de retorno que en sus propios talleres tienen tanto la educación como la maquinaria sencilla. Los obreros con ingreso del mismo nivel tienen una tasa baja de

ahorro, pero no tienen oportunidades de inversión semejantes. El ensayo se basa en una encuesta de 60 artesanos hecha en 1976.

29. Hutcheson, Thomas L. y Daniel M. Schydrowsky, "Incentive policies and economic development: Colombia" en Balassa, B. y Asociados, *Development Strategies in Semi-industrial Economies*, The Johns Hopkins University Press, 1982, pp. 123-159.

Basándose en una encuesta efectuada en 1969 los autores estiman la protección nominal y efectiva tanto al valor agregado como al flujo de caja de 24 sectores productivos. Asimismo, teniendo en cuenta varias clases de incentivos, se estiman tasas de subsidio efectivo al valor agregado y al flujo de caja, y el costo de los recursos internos directos necesarios para ahorrar un dólar en cada sector.

30. Hyland, Richard P., "A fragile prosperity: credit and agrarian structure in the Cauca Valley, Colombia, 1851-87", *Hispanic American Historical Review*, Vol. 63, No. 2, agosto 1982, pp. 369-406.

Estudia el desarrollo del Valle del Cauca en la segunda mitad del Siglo XIX enfatizando la función que tuvo la creación de algunos mercados monetarios y el desarrollo de instituciones bancarias. Analiza la interrelación entre el desarrollo de los sectores reales y financieros y la importancia creciente de la política monetaria resultante del desarrollo financiero y de las reformas que eliminaron el patrón oro y establecieron el papel moneda.

31. Kline, Harvey F., "The coal of 'El Cerrejón': a historical analysis of major Colombian policy decisions and MNC activities", *Inter-American Economic Affairs*, Vol. 35, No. 3, Invierno 1981, pp. 69-90.

Esta es una investigación sobre el proceso que culminó en el contrato de explotación del "Cerrejón", incluyendo las luchas de diferentes ramas del gobierno por el control de la operación, y el proceso de selección del tipo de contrato finalmente firmado. El autor argumenta que todos los grupos políticos reconocían la necesidad de desarrollar el proyecto conjuntamente con una empresa transnacional debido a las dificultades en gerencia y administración del mismo y no a su complejidad tecnológica. Argumenta también que las luchas políticas internas resultaron en un contrato con varios defectos y problemas que surgirán a mediano y largo plazo.

32. Lee, Kyu Sik, "Intra-urban location of manufacturing employment in Colombia" *Journal of Urban Economics*, Vol. 9, 1981, pp. 222-241.

Describe la distribución espacial del empleo manufacturero en Bogotá y los cambios ocurridos entre 1970 y 1975. El análisis muestra una fuerte tendencia hacia la descentralización espacial del empleo debido a que las plantas grandes nuevas tienden a localizarse en las afueras de la ciudad mientras que las pequeñas lo hacen en el centro. Las medidas de concentración utilizadas muestran una creciente dispersión de los establecimientos manufactureros.

33. Linn, Johannes F., "The costs of urbanization in developing countries", *Economic Development and Cultural Change*, Vol. 30, No. 2, abril 1982, pp. 625-648.

Discute los efectos de la urbanización sobre la eficiencia, la equidad y los costos fiscales y financieros de la misma. La discusión está inspirada en parte en la experiencia colombiana. El autor concluye que una parte importante de los costos de urbanización se deben al desarrollo industrial y al mayor ingreso per cápita urbanos y no a la urbanización misma. Asimismo, la incidencia de dichos costos depende en gran parte de las políticas gubernamentales sobre precios de servicios e impuestos.

34. Moser, Caroline O. N., "Why the poor remain poor: the experience of Bogotá market traders in the 1970's", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 23, No. 3, agosto 1980, pp. 365-387.

Estudia los 39 empresarios en una pequeña plaza de mercado (Plaza San Juan) e intenta encontrar las causas de falta de progreso económico. Alega que la inflación creciente entre 1970 y 1977 y los cambios en sistemas de mercadeo, incluyendo una mayor competencia de parte de supermercados modernos explican el fenómeno.

35. Pinstруп-Andersen, Per y Elizabeth Caicedo, "The potential impact of changes in income distribution on food demand and human nutrition", *American Journal of Agricultural Economics*, Vol. 60, No. 3, agosto 1978, pp. 402-415.

Desarrolla un método para estimar las implicaciones sobre la nutrición y la demanda de alimentos que tendría un cambio en la distribución del ingreso. Utilizando una muestra de 230 familias de Cali se concluye que cambios en la distribución del ingreso mejorarían significativamente los niveles de nutrición aún cuando no se expanda la producción de alimentos.

36. Rosenberg, Terry Jean, "Female industrial employment and protective labor legislation in Bogotá, Colombia", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 24, No. 1, febrero 1981, pp. 59-80.

Entrevistas con directores, obreros y líderes sindicales de 10 establecimientos manufactureros que empleaban entre 135 y 900 personas en 1976 se utilizaron para determinar el impacto de la legislación laboral protectora de la mujer. La autora concluye que existen trabajos específicamente masculinos y femeninos y que hay una preferencia marcada por emplear mujeres jóvenes y solteras. Sin embargo, estos patrones no se atribuyen al efecto de la legislación laboral debido al desconocimiento de la misma, tanto entre obreros como directivos, y a la falta de aplicación de las leyes.

37. Sutin, Stewart E., "The role of financieras in development" en García-Zamor, J. C. y S. E. Sutin (compiladores), *Financing Development in Latin America*, Praeger 1980, pp. 194-206.

Evalúa el "ambiente de negocios" existente en Colombia, Ecuador y Venezuela, las contribuciones de las corporaciones financieras al desarrollo y la percepción que tienen los bancos extranjeros de estas empresas tanto como oferentes de oportunidades de inversión como del riesgo que presentan. El autor describe el marco legal bajo el cual operan las financieras, la forma en que reflejan las prioridades de inversión del gobierno y su capacidad de atraer fondos extranjeros públicos y privados.

38. Taylor, James, "The agricultural sector of Colombia: productivity and shares in national income and the labor force", *Desarrollo Rural en las Américas*, Vol. XII, No. 3, setiembre-diciembre 1980, pp. 223-231.

Dado el PIB per cápita colombiano, la proporción del PIB generada por el sector agrícola se obtiene con una fuerza laboral relativamente pequeña. Esta situación anómala en América Latina se explica por la tendencia negativa en sueldos y salarios agrícolas y al estancamiento de la agricultura de subsistencia, factores que generaron un éxodo masivo de la fuerza laboral mientras que el aumento en la productividad del sector agrícola comercial mantuvo la proporción del sector en el PIB.

39. Thoumi, Francisco E., "Human rights policy: basic human needs and economic implications for LDCs", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 23, No. 2, mayo 1981, pp. 177-201.

Se desarrolla un marco teórico que permite estimar las implicaciones de considerar las necesidades básicas como un subconjunto de derechos humanos. Utilizando la distribución del ingreso colombiano y

estudios de costos de necesidades básicas se investigan los requisitos redistributivos de una política que garantice a cada colombiano un nivel de ingreso que le permita satisfacer sus necesidades básicas.

40. Thoumi, Francisco E., "International trade strategies, employment, and income distribution in Colombia" en Krueger, A. O., H. B. Larry, T. Monson, y N. Aksasane (compiladores), *Trade and employment in developing countries: individual studies*, National Bureau of Economic Research, 1981, pp. 135-179.

Investiga las diferencias en empleo, sueldos y salarios en ramas industriales clasificadas como de sustitución de importaciones, de exportación, no competitivas con importaciones, y productoras de bienes no comerciables internacionalmente. Investiga las mismas diferencias en las exportaciones a diversos grupos de países. Se concluye que las ramas de exportación generan más empleo por unidad de valor agregado que las otras industrias.

41. Thoumi, Francisco E., "Colombia" en Bautista, R. M., H. Hughes, D. Lim, D. Morawetz y F. E. Thoumi, *Capital Utilization in Manufacturing: Colombia, Israel, Malaysia and the Philippines*, Oxford University Press, 1981, pp. 99-140.

Investigación sobre los niveles de utilización del capital fijo en la industria manufacturera, la evolución de los mismos y las variables y características de los procesos productivos que los afectan. La investigación utiliza información de censos industriales y encuestas hechas en 1961, 1970 y 1973.

42. Thirsk, Wayne R., "Aggregation bias and the sensitivity of income distribution changes in the composition of demand: the case of Colombia", *Journal of Development Studies*, Vol. 16, No. 1, octubre 1979, pp. 50-65.

Utilizando un modelo de insumo-producto para Colombia, el autor investiga hasta qué punto una reforma fiscal que redistribuyera el ingreso en favor de las clases bajas se autorreforzaría si estas clases demandaran bienes y servicios exclusivamente producidos en establecimientos pequeños. El autor concluye que en este caso el efecto redistributivo aumentaría sustancialmente.

43. Twinam, Ann, "From Jew to Basque: ethnic myths and Antioqueño entrepreneurship", *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, Vol. 22, No. 1, febrero 1980, pp. 81-107.

La autora explora la validez de las hipótesis de ascendencias judías y vascas como explicación de la notable actividad empresarial entre los antioqueños. El estudio de las familias de inmigrantes a Antioquia indica que la proporción de empresarios entre familias de diversos orígenes es independiente del origen ancestral y sugiere que las actitudes paisas son en parte una reacción a los mitos que sobre ellos se han formado el país.

44. Udall, Alan T., "Transport improvements and rural outmigration in Colombia", *Economic Development and Cultural Change*, Vol. 29, No. 3, abril 1981, pp. 613-629.

Se investiga si mejoras en los servicios de transporte aumentan el empleo rural al aumentar la productividad y el acceso a los servicios de la ciudad. Utilizando una encuesta de familias localizadas entre 81 y 167 Kms. al norte de Bogotá y a no más de 26,5 Kms. de Ubaté o Chiquinquirá, el autor concluye en forma tentativa que el aumento en la frecuencia del servicio de buses disminuye la emigración en las localidades más alejadas de Bogotá.

45. Urrutia, Miguel, "Colombia and the Andean Group: economic and political determinants of regional integration policy" en W. Baer y M. Gillis (compiladores), *Export Diversification and the New Protectionism*, National Bureau of Economic Research, University of Illinois, 1981, pp. 182-192.

Evalúa el proceso de integración andina y pone en tela de juicio los beneficios que Colombia ha obtenido en el Grupo Andino. Se identifican incompatibilidades entre las políticas económicas colombianas y las que ha intentado establecer el Grupo Andino y muestra cómo las estrategias seguidas por Colombia en las negociaciones dentro del esquema de integración intentan adecuar las políticas del esquema a las colombianas.